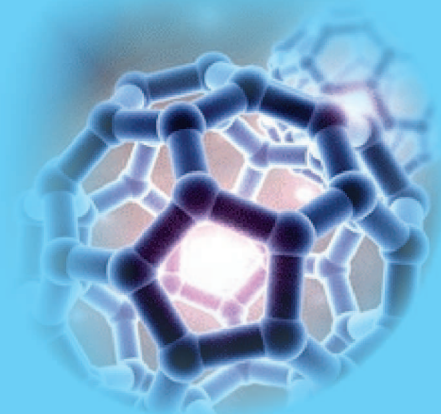


7

Hacemos nuestro plan
de negocio



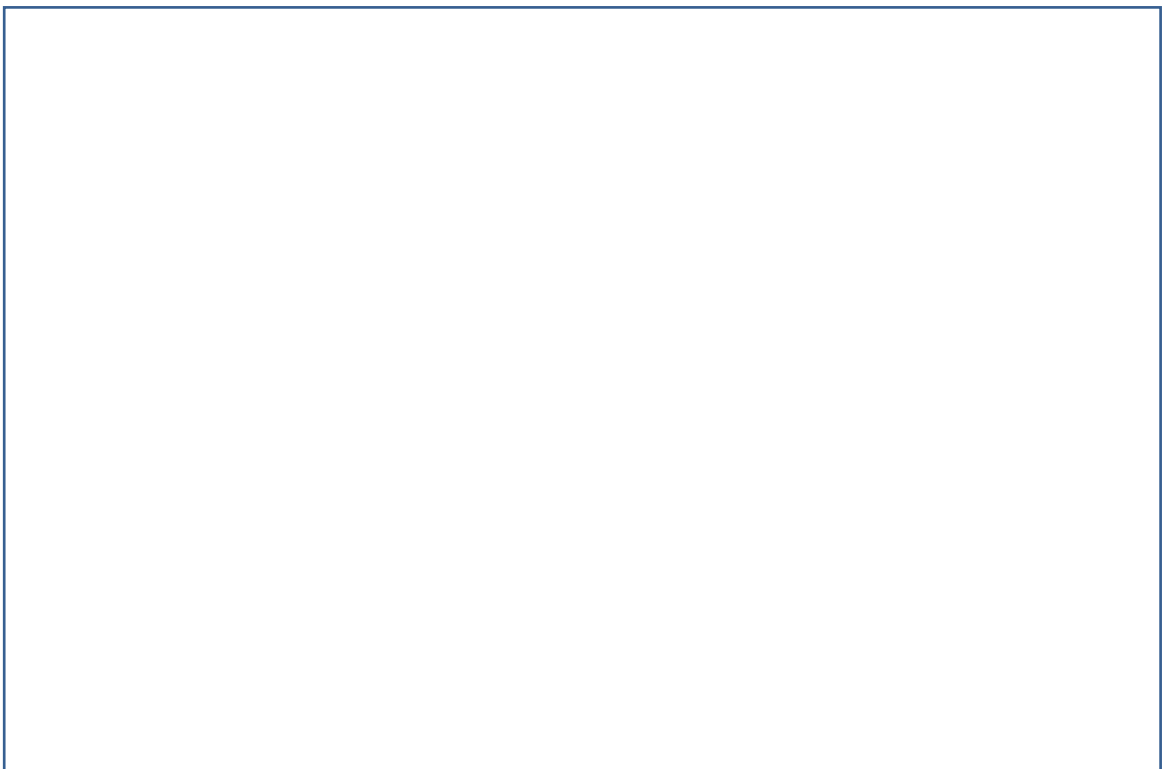
7.1. INVESTIGAMOS NUESTRO MERCADO: LOS CLIENTES POTENCIALES

Describid cuál es el perfil de la persona que podría comprar vuestro producto. ¿Dónde creéis que tenéis que dirigir vuestros esfuerzos promocionales? Utilizad el espacio para extender vuestra descripción.



7.2. ¿QUÉ VENTAJAS QUEREMOS TRANSMITIR SOBRE NUESTRO PRODUCTO?

Tratad de pensar en las ventajas que quereis transmitir para que los potenciales clientes compren el producto. ¿Cuáles son las principales características que queréis mostrar?



7.3. PLANIFICAMOS LA FABRICACIÓN EN SERIE DE NUESTRO PRODUCTO

Ya habéis calculado lo el coste de vuestro prototipo. Ahora pensad en fabricar un gran número de unidades, por ejemplo, diez mil. Hay muchas cosas que es necesario tener en cuenta a la hora de fabricar un producto o un sistema en serie.

Lo primero que tenéis que determinar es en cuanto tiempo queréis llevar a cabo la fabricación. Calculad en cuanto tiempo se podría fabricar un producto terminado desde vuestra experiencia con el prototipo y cuantas personas estarán implicadas.

Además tenéis que definir qué cantidad tiene un lote de productos que se fabrican simultáneamente. Cuando hayáis definido estos datos, ya sabréis lo siguiente:

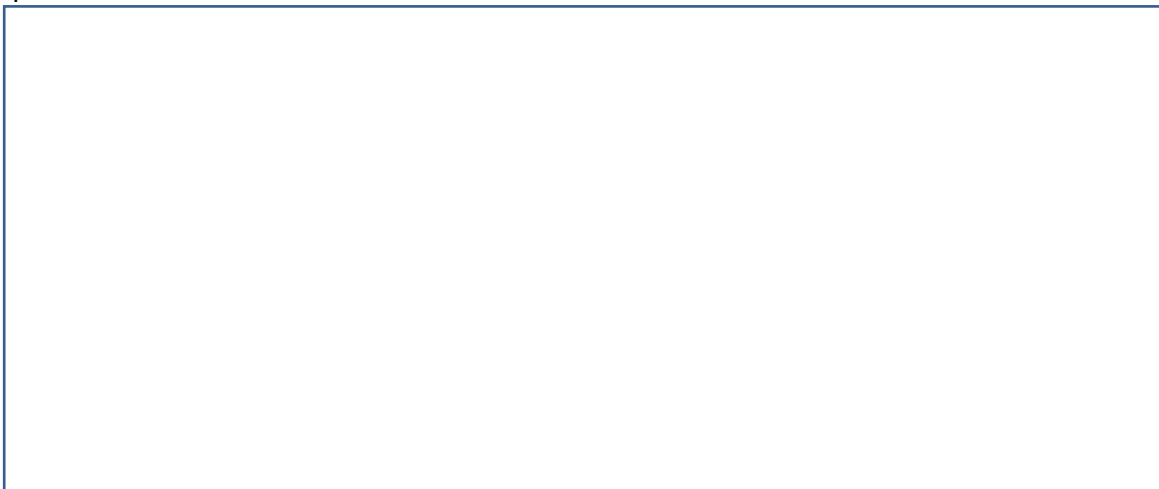
- Personal de montaje y distribución de tareas
- Tamaño del lote
- Tiempo de entrega de cada lote

Una vez que ya sabéis cuantas personas hay que contratar en la empresa, tenéis que buscar una localización para vuestras instalaciones para la fabricación. Investigad primero en vuestra localidad o en las cercanías para ver cuánto cuesta alquilar un local de 100 m² donde alojéis los puestos de trabajo. Mirad alternativas de espacios más amplios o más reducidos que se adapten mejor al tamaño de vuestra empresa.

Con todos estos conceptos y cuantos se os ocurran necesarios, tenéis que reuniros y calcular los costes que supone lanzar la actividad manufacturera. Utilizad la hoja de cálculo de la empresa para incorporar los costes. Finalmente, mediante la división de los costes totales entre el número de unidades que vais a fabricar, obtened el precio de coste del producto innovador

7.4. ¿CUÁL ES EL BENEFICIO ECONÓMICO QUE QUEREMOS CONSEGUIR?

Tratad de investigar productos similares a los vuestros y comparad esta cifra de precio de venta al público (PVP) con el precio de coste del producto innovador. Estos datos son interesantes para poder fijar vuestro propio PVP en función del beneficio que queréis obtener.



7.5. ¿PODEMOS CONSEGUIR FINANCIACIÓN PARA PONER EN MARCHA EL PLAN DE NEGOCIO?

Para llevar a cabo la implementación de un negocio, siempre hay que tener en cuenta los medios de financiación. Como habéis podido observar mientras realizabais la planificación de vuestro proyecto, es necesario asumir unos costes iniciales para poner en marcha la empresa. Entre ellos, tendréis que pagar a los proveedores que os sirvan el material para los primeros lotes de fabricación, a los operarios de montaje y al resto de personal de vuestra empresa, incluidos vuestros sueldos y una serie de pagos relacionados con impuestos y asuntos fiscales.

En definitiva, tenéis que acudir a bancos y entidades de crédito para solicitar el dinero que os haga falta. Lo primero es informaros en qué consiste la solicitud de un crédito. Al pedir una cantidad de dinero, hay tres factores esenciales: el capital que queréis pedir prestado, el interés que os van a cobrar y finalmente, el plazo de devolución. Acudid a alguna sucursal bancaria para pedir información o extraed los datos que necesitéis de la web del banco en Internet.

Vosotros mismos podréis calcular cuánto dinero tenéis que pagar mensualmente para devolver el préstamo, utilizando una hoja de cálculo. Podéis seleccionar la fórmula adecuada para la devolución de un préstamo. Observad el ejemplo de la figura, donde se ha simulado la devolución de un préstamo de 10.000 euros en dos periodos diferentes (3 y 6 años) y utilizando tasas de interés del 4% y 5%.

	Periodo de amortización	
	En 3 años	En 6 años
Capital a devolver	10.000,00 €	10.000,00 €
Interés anual	4,00%	5,00%
Plazo de amortización (meses)	36	72
Pago mensual de devolución	-295,24 €	-161,05 €
Pago total en todo el plazo	-10.628,63 €	-11.595,55 €

Tratad de contestar a las siguientes preguntas:

- ¿Qué banco os ofrece mejores condiciones?
- ¿Cuál es el tipo de interés que os ofrecen?
- ¿Podéis asumir el coste mensual de la devolución del préstamo sin comprometer vuestro beneficio? Acceded a la hoja de cálculo y recalculad los costes.
- ¿Cuál sería entonces el precio final de venta al público del producto innovador?